

intevo.websolutions GmbH wurde an BID Equity verkauft

Dealbridge M&A Advisors agierte als exklusiver Sell-Side Berater der beiden geschäftsführenden Gesellschafter der intevo.websolutions GmbH – dem erfolgreichen, österreichischen Anbieter der B2B Software „Teambox“ - beim Verkauf der Anteile an den deutschen Software-Investor BID Equity. Mag. Michael Stift, Senior Partner von Dealbridge: „Es war uns eine Freude die beiden erfolgreichen Unternehmer bei diesem wichtigen Schritt zu begleiten. Dadurch konnten wir – auch während die beiden Eigentümer im operativen Geschäft eingebunden waren - sicherstellen, dass mit den sehr professionell agierenden Käufern auf Augenhöhe verhandelt und eine effiziente Due Dilligence durchgeführt werden konnte. Wir freuen uns gemeinsam mit Verkäufern und Käufern über diesen zukunftssträchtigen Zusammenschluss.“

Teambox und helloHQ zukünftig unter einem Dach

10. August 2022. Die beiden Eigentümer verkaufen 100% ihrer Anteile an der intevo.websolutions GmbH an einen Fonds der BID Equity. BID Equity realisiert mit der Übernahme der intevo den ersten Zukauf auf dem Weg zu einer neuen Softwaregruppe für Professional Services-Anbieter.

Durch den Zusammenschluss der beiden Produkte, TEAMBOX und helloHQ, kann zukünftig Agenturen aller Größenordnung eine passende Lösung aus einer Hand angeboten werden. Das intevo-Team bringt viel Knowhow bei den Anforderungen größerer Agenturen mit komplexen Prozessen ein und ergänzt somit die Expertise des für kleine und mittelgroße Agenturen ausgerichteten helloHQ. Nach dem erfolgreichen Zusammenschluss soll das Produktangebot der Gruppe weiter ausgebaut und verbreitert werden.

Über intevo.websolutions GmbH

intevo bedient mit seiner hoch individualisierbaren ERP Lösung für Agenturen („TEAMBOX“) über 250 Kunden im gesamten DACH-Raum und international, da mehrsprachenfähig. Zudem ist TEAMBOX Marktführer in der Schweiz. Neben Projekt- und Ressourcenplanung umfasst die Software ein Customer-Relationship-Management, Tools zur Administration und Zeiterfassung, Reportingmodule, Ressourcenplanung über verschiedene Mandanten und Standorte, sowie einen Infohub für projektbasierte Kommunikation.

Über BID Equity

BID Equity ist der Berater eines spezialisierten Buy-Out-Fonds, der sich auf Investitionen im Bereich B2B-Software konzentriert. Investitionsschwerpunkt ist der Erwerb von Mehrheitsbeteiligungen im Rahmen von Unternehmensnachfolgen und Shareholder Buy-outs von kleinen bis mittelgroßen Softwareunternehmen in Europa und Nordamerika. BID Equity verfolgt dabei einen aktiven Investitionsansatz, bei dem die Skalierung der Beteiligungen durch internationale Zukäufe und organische Professionalisierung im Vordergrund steht. Als aktiver Partner arbeitet BID Equity mit den Managementteams zusammen, um Produktangebote, Geschäftsmodelle und Prozesse zu optimieren.



Dealbridge M&A Advisors ist eine international agierende Beratungsgesellschaft die sich auf **M&A Advisory und Corporate Finance** Lösungen für den **Mittelstand** spezialisiert hat. Mit 14 Büros in 9 europäischen Ländern zählt Dealbridge heute zu eine der führenden unabhängigen M&A Beratungshäuser für KMUs im europäischen Raum.



Mag. Michael M. Stift, MBA, aIM
Senior Partner
+423 792 1444
michael.stift@dealbridge.eu



Simon Fabsits, MSc
Partner
+43 664 75012983
simon.fabsits@dealbridge.eu

Dealbridge M&A Advisors | FL & AT
M&A Beratungs und Beteiligungs AG
Im Gafos 3
9494 Schaan, Liechtenstein

Dealbridge M&A Advisors
European Central Office
Graben 28-1-DG
1010 Wien, Österreich

www.dealbridge.eu